

***Wij zoeken een Sales Engineer
die onze workflow in juiste banen leidt***

Wie we zijn:

KROHNE is een internationaal opererend bedrijf dat zich toelegt op ontwerp, fabricage en verkoop van meetinstrumenten voor Flow en Niveau. KROHNE is toonaangevend in de wereld door haar innovatievermogen en hoge kwaliteit van de KROHNE producten. KROHNE Nederland B.V. uit Dordrecht is de Nederlandse verkooporganisatie van de KROHNE groep. Krohne Nederland is een toonaangevende speler op de Nederlandse instrumentatiemarkt, met name door de hoge kwaliteit van geleverde producten en diensten.

Wie we zoeken:

Wegens succesvolle groei van onze activiteiten zijn we op zoek naar een:

Sales Engineer (m/v)

West-Nederland

Als rayon verantwoordelijke is de voornaamste taak het beheren en uitbouwen van de bestaande klantenkring met als doel het realiseren van groei in omzet en marktaandeel. Hiervoor is een goede samenwerking met de afdelingen Verkoop binnendienst, marketing en service vanzelfsprekend.

Functie-inhoud:

- Het beheren/ adviseren van bestaande klanten door middel van bezoeken en telefonische contacten.
- Het aandragen van leads en prospects met als doel het vergroten van de klantenkring.
- Introduceren van nieuwe producten en ontwikkelen van nieuwe markten.
- Opstellen van een rayongebonden verkoopplan en realiseren van een omzet op basis van dit plan.
- Het efficiënt opvolgen van offertes en onderhouden van het CRM systeem.

Functie-eisen:

- HBO opleiding of niveau, bij voorkeur richting Werktuigbouwkunde, Procestechiek of Elektrotechniek.
- Ervaring binnen een technische verkooporganisatie, bij voorkeur in de meet- en regeltechniek.
- Brede interesse in techniek.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden, teamplayer en initiatiefnemer.
- Positieve en resultaatgerichte instelling.
- Behersing van de Nederlandse en Engelse taal, Duits is een pre.

Ons aanbod:

KROHNE Nederland biedt een dynamische, uitdagende werkomgeving met leuke collega's. Uiteraard beschikken wij over goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.

Geïnteresseerd?

Stuur dan je sollicitatiebrief met CV naar:

KROHNE Nederland

T.a.v. Mevrouw L. Kars

Postbus 110

3300 AC Dordrecht of per e-mail naar:

L.Kars@krohne.com

Voor meer informatie omtrent deze functie kun je contact opnemen met de heer Erik Stokman, Verkoop manager, telefoonnummer 06-51249042.